
Innovációs bonbonok

Az európai kutatás-fejlesztési eredmények ipari felhasználásnak legjobb gyakorlata a gyártásban



Mokony Réka

Üzletfejlesztési
üzletágvezető

mokony.reka@regens.hu

Régens Zrt.

1117 Budapest

Prielle Kornélia u. 19/D

Tel: +36 1 205 3090

Fax: +36 1 205 3094

Európai kitekintés

Az Európai Bizottság által 2000-ben megfogalmazott liszaboni stratégia ambíciózus törekvése, hogy az Európai térség 2010-re a világ legdinamikusabban bővülő versenyképes gazdasága legyen.

Ez a célkitűzés kizárólag az Európai Unió tagállamainak összefogásával, közös erőfeszítések megtételével érhető el. Mindezekkel összhangban az informatika napjaink meghatározó technológiai báziskövének tekinthető. Ugyanakkor Európa gazdasági versenyképességét biztosító új információs technológiák és megoldások, csak nemzetközi összefogásban, határokon átívelő projektbe szerveződve valósulhatnak meg.

Az Európai Bizottság költségvetéséből finanszírozott 6-os Kutatás Fejlesztési és Demonstrációs Keretprogramban (FP6), amely 2006-ban zárul le, folyamatosan nagy hangsúlyt kapnak a pán-európai együttműködést támogató informatikai projektek. A program lezárulását követően új időszámítás kezdődik, új költségvetéssel és új lehetőségekkel a 7-es Kutatás Fejlesztési és Demonstrációs Keretprogramban (FP7). Az új keretprogramon belül kiemelt helyet kapnak az információs társadalom technológiáinak (IST) fejlesztését támogató célkitűzések. Az IST projektekben az európai kutatási térség (ERA) kutatóinak és ipari szereplőinek szerepvállalásával, nemzetközi projektekben keresik a szakemberek azokat az üzleti modelleket és informatikai megoldásokat, melyek hatékonyan támogatni tudják a vállalati kooperációt és határon átívelő üzleti együttműködéseket, továbbá hozzájárulnak az ipar versenyképességének növeléséhez.



Vállalati határokon átívelő informatikai rendszerek

Az Európai kutatás-fejlesztés egyik fókuszterülete a vállalati rendszerek együttműködésének technológiai, gazdasági és jogi problémáinak megismerése és leküzdése. Az egyik legnagyobb interoperabilitással foglalkozó európai projekt az Athena ([/www.athena-ip.org](http://www.athena-ip.org)) 15 szervezetet tömörítve keresi az integráció új technológiáit, és mutat rá az együttműködő rendszerekben rejlő gazdasági előnyökre.

Ebben a témában számos tanulmányt és sikertörténetet találhatunk a tengerentúlon is a Cap Gemini, illetve a Gartner ipari tanulmányaiban. A projektek tapasztalatai alapján elmondhatjuk, hogy a vállalati rendszerek integrációjának és a virtuális vállalati közösségek fejlesztésének halogatása lemaradáshoz vezet. Az integrációs platformok fejlesztése természetesen költséges - és időigényes, de az a potenciál, mely üzleti előnyként realizálódik, más eszközökkel nem érhető el. A Cap Gemini megállapításai szerint a hálózatban gondolkodás főként a kis és közepes méretű vállalatok számára jelent komoly költségmegtakarítási potenciált, és biztosít rugalmas reakcióképességet a piac folyamatosan változó kihívásaira.

Gyártó hálózatok hatékony menedzselése

Előadásunk "jó gyakorlat"-ként mutat be egy nemzetközi kutatás-fejlesztési projekt eredményeként kifejlesztett business-to-business alkalmazást. A **MaNeM**® - Manufacturing Network Manager szolgáltatásainak bevezetése jelentősen növeli a gyártó-beszállító kapcsolatrendszerben a teljes ellátási lánc működésének hatékonyságát.

Az előadás fókuszál a beszerzés, a rendeléskövetés és a beszállítói folyamatok ellenőrizhetőségének problémájára, olyan ellátási láncokban, melyben az üzleti kapcsolatokat működtető információk gyors és hatékony elérése az egész hálózat versenyképességét befolyásolja. Az általunk bemutatott integrációs platform egy közös informatikai felületen kapcsolja össze a gyártót és beszállítóit. Olyan szolgáltatásokat biztosít, amelyek jelentősen növelik az ellátási lánc működésének rugalmasságát és átláthatóságát.

Az európai tapasztalatok alapján minden gyártó vállalat folyamatosan szembesül a piac újabb és újabb kihívásaival. A vásárlók egyre sürgetik az átfutási idők csökkentését, a termékek és szolgáltatások egyedi igényekre szabását, mindemellett a racionalizált készlet-tartási politika bevezetésével a kötelező rendelési mennyiségek csökkentését. A gyártók teljesítménye sok esetben a beszállítóiktól függ, ami a sokszereplős ellátási láncokban elavulttá és áttekinthetlenné teszi a faxon, vagy e-mailben történő kommunikációt. A tapasztalatok azt mutatják, hogy a gyártó hálózatok menedzselése nem nélkülözheti a

Előadásunk "jó gyakorlat"-ként mutat be egy nemzetközi kutatás-fejlesztési projekt eredményeként kifejlesztett business-to-business alkalmazást. A **MaNeM**® - Manufacturing Network Manager szolgáltatásainak bevezetése jelentősen növeli a gyártó-beszállító kapcsolatrendszerben a teljes ellátási lánc működésének hatékonyságát.

Innovációs bonbonok

fejlett klasszikus ERP modulokon túlmutató, az ellátási lánc szereplőinek együttműködését támogató B2B megoldások alkalmazását.

A magyar gyártók ugyanolyan helyzetben vannak, mint a többi európai vállalkozás. Az egyelőre még alacsonyabb munkabérekben lévő előny egyre szűkül - főként a távol-keleti beszállítók térnyerése mellett - így ez hamarosan már nem lesz elegendő a versenyben maradáshoz. A vállalatoknak a rugalmasságuk megőrzésére kell koncentrálniuk versenyelőnyük megőrzése érdekében, ezt szolgálják a fejlett üzleti kommunikációs megoldások.

A rendszer az üzleti kapcsolatok fejlesztését is segíti. Támogatja a beszállítókkal kapcsolatos irányítási és ellenőrzési folyamatokat, folyamatos rendelés monitoringot biztosít, a beszállítók minősítéséhez gyors és pontos információt szolgáltat, támogatja az elektronikus adatcserét, és betekintést enged a beszállítói "fekete doboz"-ba.

Üzleti értékek

Az előadás háttérében egy 2004-ben elindult K+F projekt eredményei állnak. A projekt célja, egy informatikai platform létrehozása és ipari beágyazása, mely minden eddiginél hatékonyabban képes támogatni a gyártók és beszállítók közötti információáramlást, adatcserét és kommunikációt.

A létrejött B2B platform jelentős hozzáadott értéket képvisel a gyártási folyamatokba bevont szereplők üzleti folyamataiban.

Alkalmazásával jelentősen csökkenthetőek a humán és kommunikációs költségek, valamint az informatikai rendszer fejlesztésének és üzemeltetésének költsége is.

A rendszer az üzleti kapcsolatok fejlesztését is segíti. Támogatja a beszállítókkal kapcsolatos irányítási és ellenőrzési folyamatokat, folyamatos rendelés monitoringot biztosít, a beszállítók minősítéséhez gyors és pontos információt szolgáltat, támogatja az elektronikus adatcserét, és betekintést enged a beszállítói "fekete doboz"-ba.

A megoldás infrastruktúra és licenc beruházás nélkül, szolgáltatás formájában vehető igénybe, internetes felületen keresztül, több nyelven bárholnan elérhető, mindamelllett biztonságos, és megbízható adatokat szolgáltat. Bevezetésével jelentősen növelhető az ellátási lánc áttekinthetősége, javul a beszállítói teljesítések ellenőrizhetősége, és minimalizálhatóak a szállítási kockázatok.

A gyártó hálózat kiterjesztése külső szolgáltatók irányába

Az ellátási láncok kiterjedtsége és komplexitása miatt, a 2004-ben indult projekt végrehajtása során mind az ipari szereplőkben, mind a kutatási-fejlesztési szakemberekben megfogalmazódott az igény a modell továbbfejlesztésére.

A logisztika egyre általánosabb kiszervezésével párhuzamosan a folyamatokban egyre meghatározóbb szerepet játszanak a logisztikai szolgáltatók. A kereskedelmi ügyletek nö-



Innovációs bonbonok

vekvő finanszírozási igénye miatt pedig a pénzügyi szolgáltatást nyújtó bankok, biztosítók, faktoring cégek kerülnek bevonásra az ellátási folyamatba.

A konzorcium mindezt felismerve, újabb projektet definiált. A 2006 januárjában indult három éves logisztikai-pénzügyi kutatás-fejlesztési projektben (FLUID-WIN) a partnerek egy platformon integrálják a résztvevő külső szolgáltatókat. A projekt végrehajtásához egy kibővített konzorciumra volt szükség, melyben a logisztikai és a pénzügyi folyamatokat jól ismerő innovatív szemléletű vállalatok bevonása nélkülözhetetlen volt. A logisztikai szakértelem tekintetében a Régens lett az új projekt egyik meghatározó szereplője.

A FLUID-WIN projektben a konzorciumi szereplők egy multi-domain (több szakterületen átívelő) virtuális ellátási hálózat feltérképezésén dolgoznak.

A kibővült célok mentén, új technológiai megoldásokat is felvonultató FLUID-WIN platform olyan szolgáltatásokat nyújt majd az ellátási hálóban megjelenő pénzügyi és logisztikai szolgáltatók számára, mellyel a szolgáltatók versenyképessége erőteljesen javul, egyre magasabb színvonalú szolgáltatásokat tudnak nyújtani ügyfeleiknek, növelve megbízóik elégedettségét és bizalmát.

Bekapcsolódás és felhasználás

A Régens támogatja a hazai ipari szereplők megjelenését a nemzetközi K+F területén. A programokba történő bekapcsolódás formája lehet az innovatív megoldások korai bevezetése, akár már a tesztelés fázisában. A Régens olyan lehetőségeket kínál a vállalatoknak, melyen keresztül mind partnerként, mind felhasználóként hozzáférhetnek a legújabb technológiákhoz és megoldásokhoz.

Célunk, hogy alkalmazási közelségbe hozzuk a kutatás-fejlesztési projektek eredményeit, és nem mellékesen, rávilágítsunk az Európai kutatások eredményeinek közvetlen értékteremtő hasznosíthatóságára a vállalatok üzleti gyakorlatában.

Amennyiben nemzetközi projekt lehetőségekkel, innovációs eredmények felhasználásával és vállalati alkalmazásával kapcsolatban szeretne részletesebben tájékozódni, kérjük, forduljon bizalommal munkatársunkhoz.

Moksony Réka
Üzletfejlesztési üzletágvezető
moksony.reka@regens.hu

Régens Zrt.
1117 Budapest, Prielle Kornélia u. 19/D
Tel: +36 1 205 3090
Fax: +36 1 205 3094
Mobil: +36 30 655 5070
<http://www.regens.hu>

FLUID-WIN publikus web-site:

www.fluid-win.de

Régens Hírek:

www.regens.hu/news

Együttműködés a Hödlmayr Logistics Kft.-vel egy nemzetközi kutatási projektben

Források

<http://www.athena-ip.org/>

<http://www.capgemini.com/collaboration>

<http://www.gartner.com/it/>

<http://cordis.europa.eu/ist/about/fp7.htm>

http://ec.europa.eu/enterprise/enterprise_policy/cip/index_en.htm